



**Ihr Schlüssel  
zum Erfolg**





Um erfolgreich zu sein benötigt man starke und verlässliche Partner. Wir möchten Sie einladen, die Firma **myfactory**, ihre Partner und das **myfactory**. Partnerkonzept kennenzulernen.

## ▶ Gemeinsam mit **myfactory**

Unser Ziel ist es, mit qualifizierten myfactory.Partnern für jeden unserer Kunden erreichbar zu sein. Unabhängig vom Standort eines Unternehmens muss die Botschaft sein:

Spezialisten für die myfactory.BusinessWorld sind überall in der Nähe. Gemeinsam mit unseren Partnern bieten wir nicht nur eine individuelle und bedarfsgerechte Beratung, sondern vor allem eine ausgereifte und anerkannte Unternehmenslösung.

Wie auch immer die Anforderungen des Kunden im Einzelfall lauten: Er kann auf die Leistungsfähigkeit unserer Produkte ebenso vertrauen wie auf die Leistungsbereitschaft unserer qualifizierten Partner.

Denn jeder einzelne Partner kann mit dem Partner-Netzwerk auch solche Projekte realisieren, die vorher für ihn weder denkbar noch machbar waren.

Dazu nutzt er die Leistungen des Netzwerks - je nach Aufgabenstellung bzw. Kundenbedürfnissen - und koordiniert diese.

## ▶ Gemeinsam mit **myfactory**.Partnern

So unterschiedlich die Ausrichtungen und Ziele mittelständischer Unternehmen sind, so verschieden sind auch ihre Anforderungen an neue IT-Lösungen.

Und besonders für Kunden im Mittelstand ist neben umfangreichen Branchenkenntnissen auch die regionale Nähe des Software-Spezialisten häufig von entscheidender Bedeutung.

myfactory verwirklicht diese Anforderungen durch sein funktionierendes Partner-Netzwerk, das die Fähigkeiten und Stärken der einzelnen Partner zielgerichtet miteinander verbindet. Ein wichtiger Erfolgsfaktor ist dabei die Kundenzufriedenheit, die insbesondere durch eine kompetente Beratung und ein umfassendes Branchen- und Produktfachwissen erreicht wird.

Dieser Anspruch ist jedoch selten durch einzelne Partner, sondern oft nur durch den aktiven Austausch von Leistungen und Informationen innerhalb eines offenen Partner-Netzwerks zu verwirklichen. Die Kooperation mit anderen myfactory.Partnern stellt deshalb in der Praxis einen wesentlichen Wettbewerbsvorteil dar.





myfactory.Partner werden in unterschiedliche Center-Arten unterschieden:

## ▶ myfactory.ConsultingCenter

Das myfactory.ConsultingCenter ist der Implementierungs.Partner bei einem myfactory.Projekt.

Von der Analyse der Ist-Situation und der Konzeption des Systems über das Customizen der myfactory und die Entwicklung von Anpassungen bis hin zur Anwenderschulung und abschließend zur Abnahme begleitet das myfactory.ConsultingCenter den Anwender durch die gesamte Einführungsphase.

myfactory.ConsultingCenter sollen daher Know-how im Projektmanagement, Kenntnisse der Betriebsorganisation und eine prozessorientierte Denkweise mitbringen. Diese Qualifikation bildet die Grundlage für die Durchführung einer professionellen Projektabwicklung und der Individualprogrammierung gemäß den Anforderungen des Anwenders. Als myfactory.ConsultingCenter nutzt unser Partner die Vorteile der myfactory.BusinessWorld innerhalb der Projekte, um bei seinen Kunden qualifizierte und abrechenbare Dienstleistungen zu generieren.

## ▶ myfactory.SalesCenter

Das myfactory.SalesCenter ist der Vertriebs-Partner für myfactory.Projekte.

myfactory.SalesCenter sind vertriebsorientiert und legen den Schwerpunkt auf die Vermarktung von einem oder mehreren Produkten der myfactory.BusinessWorld und den damit verbundenen Dienstleistungen. Die Stärke des myfactory.SalesCenters ist die konsequente Akquise und Beratung seiner Zielgruppe. Jedes myfactory.SalesCenter wird von einem Consulting Center betreut.

## ▶ Produkt-Kompetenzen

myfactory.ConsultingCenter müssen sich für mindestens ein Produkt der myfactory.BusinessWorld zertifizieren lassen. Erwirbt ein myfactory.ConsultingCenter die Kompetenzen für myfactory.ERP und myfactory.PPS, so kann es sich danach **<myfactory.ConsultingCenter ERP und PPS>** nennen. Über die Produkt-Zertifizierung kann ein myfactory.Center seine Kompetenzen nach außen hin einfach darstellen. Sie hilft außerdem Interessenten dabei, ein geeignetes Center für ein myfactory.Projekt auszuwählen. Die Zertifizierung für ein Produkt gilt für ein Jahr und wird im Rahmen einer Update-Schulung vorgenommen.



## ▶ myfactory.DevelopmentCenter

Ein myfactory.Center mit einer Produkt-Kompetenz hat zusätzlich die Möglichkeit, das zu dem Produkt zugehörige Framework zu erwerben und auf Basis dieses Frameworks Anpassungsentwicklungen vorzunehmen.

Durch die Nutzung der myfactory.Frameworks verringert sich lt. Angabe unserer Partner die Zeit der Implementierung für kundenspezifische Anpassungen sowie Zusatzlösungen auf ein Drittel der sonst benötigten Zeit.

Weiterhin kann ein myfactory.DevelopmentCenter eigene Zusatzlösungen zur myfactory.BusinessWorld entwickeln und diese über das myfactory.Netzwerk vertreiben.

## ▶ myfactory.Branchenlösungen

myfactory bietet Softwareherstellern oder Systemhäusern die Möglichkeit, auf Basis des myfactory.Frameworks Branchenlösungen zu implementieren. Dafür müssen die myfactory.ConsultingCenter über entsprechende Entwicklerkapazitäten und Vertriebserfahrung in der Branche verfügen. Die Definition einer Branche erfolgt in Absprache mit der myfactory International GmbH.

Durch die Nutzung der myfactory.Frameworks ist das myfactory.ConsultingCenter sehr schnell in der Lage, Branchenapplikationen am Markt zu positionieren.

Die Entwicklungszeit beträgt nur ein Zehntel (laut Information bestehender Partner) der normal benötigten Entwicklungszeit. Die Nutzung des myfactory.Netzwerks als Absatzkanal ist dem Branchenlöser genauso möglich wie die Vermarktung der weiterentwickelten Software als OEM-Produkt (d.h. Branchenlösung unter eigenem Namen und Branding).

# ▶ myfactory.Starter -Paket



Um den Einstieg in die my**factory** zu erleichtern, ist der Erwerb eines my**factory**.Starterpakets obligatorisch.

Folgende Starter-Pakete stehen Ihnen zur Verfügung:

## ▶ Starter-Paket für my**factory**.SalesCenter

Das Starter-Paket für ein my**factory**.SalesCenter beinhaltet die folgenden Leistungen:

- Darstellung des Partners auf der myfactory Webseite
- 1 Tag Schulung der myfactory.Highlights (max. 3 Teilnehmer)
- Lizenz myfactory.GO für den Eigeneinsatz (3 Arbeitsplätze)

## ▶ Starter-Paket für my**factory**.ConsultingCenter

Das Starter-Paket für ein my**factory**.ConsultingCenter beinhaltet die folgenden Leistungen:

- Darstellung des Partners auf der myfactory Webseite
- 3 Tage Startschulung der myfactory (max. 3 Teilnehmer)
- myfactory Lizenz für den Eigeneinsatz (5 Arbeitsplätze)

my**factory**.my software

Impressum | Kontakt | Partner Login  
Haben Sie Fragen? +49 (89) 2190963-12

Home | Lösungen | SaaS | Partner | Service | News+Presse | Über myfactory | Home-Alternative

### my**factory**.Partner

Starke Software - starkes Team  
Die beste Software hilft Ihnen nur wenig, wenn Sie allein gelassen werden. Die myfactory baut daher seit Jahren erfolgreich auf ein Netzwerk kompetenter Partner.

#### my**factory**.Partner

##### Partner finden

Partner finden  
Mit unserem umfangreichen und kompetenten Partnernetzwerk sind wir flächendeckend vertreten. Hier finden Sie unsere Networking-Partner.

Partnerprogramm Classic  
Den kompetenten myfactory.Partner in Ihrer Nähe finden Sie schnell und einfach über unsere Partner-Suche. Besser noch Sie rufen uns an. Wir geben Ihnen gerne Auskunft und ermitteln den jeweils optimalen Partner für Ihre speziellen Anforderungen.

Partnerprogramm SaaS  
Partner Login

**Kontakt:**  
Tel.: +49 (89) 21 90 963 - 0  
E-Mail: [mittelstand@myfactory.com](mailto:mittelstand@myfactory.com)

**ConsultingCenter mit Zertifizierung 2011**

PLZ	Ort	Name	
01445	Radebeul	gedikas GmbH	<a href="#">Details...</a>
10555	Berlin	krysl Netzwerke GmbH	<a href="#">Details...</a>
14532	Kleinmachnow	K&K consulting GmbH	<a href="#">Details...</a>
18057	Rostock	GECKO	<a href="#">Details...</a>
25337	Elmsborn	Wing Computer GmbH	<a href="#">Details...</a>
31535	Neustadt	MHP Software GmbH	<a href="#">Details...</a>
33813	Oerlinghausen	BBS Systemlösungen GmbH	<a href="#">Details...</a>
38889	Blankenburg	IT Consulting Kauka GmbH	<a href="#">Details...</a>
41812	Erkelenz	ipt solution GmbH	<a href="#">Details...</a>

Veröffentlichung auf unserer Webseite unter:  
<http://hosting2.myfactory.com/inside/Web/myfactory2/web.aspx?PageID=453>



Im Gegensatz zu manch anderen Software-Unternehmen bilden wir mit unseren Partnern ein echtes Netzwerk.

Das heißt: Bei uns hat jeder Partner einen Namen - und ein Gesicht. Zwischen uns und unseren Partnern entstehen enge Kontakte und langjährige Verbindungen.

Für uns und unsere Partner gilt:

**Das Business kann und soll auch Spaß machen!**

Aus diesem Grund bieten wir eine Partnerunterstützung, die weit über das hinausgeht, was andere Anbieter leisten können. Wir nehmen das Feedback unserer Partner ernst - und entwickeln uns allein schon deshalb sowohl in unternehmerischer als auch in technologischer Hinsicht ständig weiter.

Unterschiedliche Ausrichtungen und Ziele mittelständischer Unternehmen bedingen verschiedenste Anforderungen an neue oder bessere IT-Lösungen.

Gerade für Kunden im Mittelstand ist neben umfangreichem Branchen-Know-how auch die regionale Nähe des Software-Spezialisten häufig von entscheidender Bedeutung. myfactory.Success verwirklicht diese Anforderungen nicht nur durch seinen dezentralen Aufbau, sondern vor allem durch sein funktionierendes Partnerkonzept, das die Fähigkeiten und Stärken der einzelnen Partner zielgerichtet miteinander verbindet.

Ein wichtiger Erfolgsfaktor ist dabei die Kundenzufriedenheit, die insbesondere durch eine kompetente Beratung und ein umfassendes Branchen- und Produktfachwissen zu erreichen ist.

Dieser Anspruch ist jedoch selten durch einzelne Partner allein, sondern oft nur durch den aktiven Austausch von Leistungen und Informationen innerhalb eines offenen Partner-Netzwerks zu verwirklichen.

Die Kooperation mit Vertriebspartnern stellt deshalb in der Praxis einen wesentlichen Wettbewerbsvorteil dar. Denn jeder einzelne Partner kann mit dem Netzwerk auch solche Projekte realisieren, die vorher weder denkbar noch machbar waren. Dazu braucht er die Leistungen des Netzwerks - je nach Aufgabenstellung bzw. Kundenbedürfnissen - nur zu koordinieren.

## myfactory.Success.Paket

Neben Unterstützung bei Vertriebspräsentation oder bei Kundentagen sowie der Vermarktung von Partnerprodukten in unserem Netzwerk bieten wir Ihnen mit unserem Paket myfactory.Success die folgenden Leistungen an:

- Leadverteilung
- Individuelle Marketingaktionen, z. B. Google.AdWords, Messeteilnahme
- Kundentage mit Unterstützung vom myfactory-Team
- myfactory.Networking für Partnerprodukte
- Darstellung des Partner-Profiles auf dem myfactory-Portal
- Vertriebsunterlagen (Powerpoint/ Prospekte/ Funktionsbeschreibungen)
- Erstellung von Projekt- und Referenzberichten (Standardversion: 1-seitig, pdf-Version)
- Presseverteiler (eine partnerbezogene Pressemitteilung pro Jahr kostenlos)
- Schulung/ Workshops
- Neuerungsworkshop
- Partner-Roundtable (z.B. Partnertag)
- Teilnahme am BETA-Programm
- Rabatt für myfactory-Dienstleistungen



my**factory** International GmbH  
Agnes-Pockels-Bogen 1  
D-80992 München  
Tel.: +49 (89) 21 90 963 - 0  
Fax: +49 (89) 21 90 963 - 49  
E-Mail: [info@myfactory.com](mailto:info@myfactory.com)  
[www.myfactory.com](http://www.myfactory.com)

